

10 ERRORES COMUNES QUE REALIZAN LAS MUJERES EN LA NEGOCIACIÓN Y CÓMO EVITARLOS

- 1) Se tú, pero se la mejor versión de ti.
- 2) No “duele” preguntar, casi todo es negociable.
- 3) Negocia por ti, pero como si negociaras para alguien más.
- 4) Sé una “master” en los detalles, pero se flexible y no pierdas la perspectiva de tu meta.
- 5) No caigas en la trampa de la empatía, sé empática pero no sobre empatices.
- 6) Estar dispuesta a decir que “No”, pero no demasiado dispuesta a aceptar un “No” como respuesta.
- 7) No lo tomes personal, es normal experimentar emociones al negociar.
- 8) Buenas chicas “No”, pero mujeres exitosas “Si”: no tengas miedo de romper las reglas.
- 9) Aligera el ambiente, un poco de humor puede aligerar el camino.
- 10) Acepta la realidad humana: no pelees.